



1. ¿En qué estás hoy?

Después de trabajar por más de 20 años en el área de Recursos Humanos del Grupo Santander hoy me encuentro participando en algunos directorios y he vuelto a hacer clases en la Facultad. Estoy feliz de haber podido realizar una carrera profesional en la que aprendí muchísimo, pero lo que más me gratifica es haber podido compatibilizar el trabajo con la familia: mi marido y nuestros cuatro hijos.

2. La mejor anécdota de tu paso por la Facultad

Mis mejores recuerdos son los de la semana Novata y de las semanas Universitarias. En primer año fuimos "retadas" por las de segundo a un partido de baby fútbol. Jugamos "a estadio lleno" y fue súper entretenido. Al finalizar varios de nuestros compañeros de primer año nos comentaron que no se atreverían a jugar contra nosotras... jajaja. En todo caso lo mejor de esto fue que para la semana Universitaria repetimos el partido, pero esa vez en el paseo Ahumada...

3. Profesor más querido y el más temido. ¿Por qué?

Profesores queridos hay varios, los que me

motivaron a trabajar en Recursos Humanos como Álvaro Plaza y Alberto Armstrong, el que me dio la posibilidad de hacer mi primera ayudantía en la Facultad y con quién trabajé en Intopia, Juan Claudio López y como no recordar a Carmen Tessada que, si bien no me hizo clases, siempre estuvo disponible para dar un consejo cariñoso (con su ronca voz). No recuerdo haber tenido profesores a los que les haya temido, pero estar en clases con Ernesto Fontaine, sin duda, era todo un desafío.

4. Si volvieras a la Facultad hoy, ¿qué ramo te gustaría tomar y con qué profesor?

Trataría de tomar ramos orientados al desarrollo de habilidades, liderazgo y ética, así como también algún ramo de Economía Chilena. Asimismo, creo que la posibilidad que entrega hoy la Universidad de complementar los estudios con ramos de otras facultades es estupenda por lo que sin duda tomaría algunos ramos en antropología, sociología o psicología.

5. ¿Cuál es la lección más valiosa que aprendiste en la Facultad (personal o profesional)?

Bueno, DEPENDE...Fuera de bromas, en la Facultad aprendí que para poder tomar una posición sobre cualquier tema era necesario estudiar mucho para luego poder opinar con base y sustento teórico; discusiones o argumentos sin sustento estaban destinados al fracaso. Sin embargo, lo que personalmente más me marcó fue la posibilidad de conocer a personas muy distintas a lo que me había tocado hasta ese entonces; otros pensamientos políticos, otras historias de vida, otros orígenes, etc... Gracias a ellas aprendí sobre el valor de la diversidad y la importancia de la tolerancia, algo que me ha servido mucho, tanto en lo profesional como en lo personal.

INSCRÍBETE EN LA FUNDACIÓN Y HAZ TU APORTE AQUÍ

NOTICIAS



SOBRE EDUCACIÓN EJECUTIVA

Andrés Ibañez, Director del Diplomado en ventas estratégicas UC comenta: "Las ventas son un proceso de creación de valor para los clientes".

Paper de los profesores del Instituto de Economía Juan Pablo Montero, Nicolás Figueroa y Enrique Ide, obtuvo primer lugar en los premios COFECE.

[Ver más](#)

